SCHMIDT WATERTECHNIEK B.V.
Tools • Materials • Services

Accountmanager Sales

Bouw aan klantrelaties en verkoop in de Nederlandse watersector. Schmidt Watertechniek B.V. is een technische handelsonderneming en specialistische dienstverlener voor de watersector, overheid en industrie. Vanuit Ouddorp leveren wij producten, kennis en ondersteuning voor toepassingen binnen drinkwater, afvalwater en infrastructuur.

Jouw rol
Als accountmanager sales ligt jouw focus op buitendienst en verkoop. Je bezoekt klanten door heel Nederland, bouwt duurzame relaties op en werft nieuwe klanten. Je vertaalt klantvragen naar passende technische oplossingen en zet commerciële kansen om in orders.

Jouw werkzaamheden
- Actief bezoeken en adviseren van bestaande klanten en keyaccounts in Nederland.
- Nieuwe klanten werven bij drinkwater- en afvalwaterbedrijven en GWW-aannemers.
- Verkoopkansen signaleren en opvolgen, van het eerste contact tot de opdracht.
- Klantbehoeften vertalen naar passende producten en technische oplossingen.
- Offertes opstellen en opvolgen, onderhandelen en orders binnenhalen.
- Werken aan omzetgroei en het behalen van commerciële doelstellingen.
- Je klantbezoeken zelfstandig plannen en samenwerken met collega’s voor een goede opvolging en levering.

Wie zoeken wij?
Je bent zelfstandig, resultaatgericht en commercieel ingesteld. Je legt makkelijk contact, ziet verkoopkansen en bent graag onderweg naar klanten.
- Minimaal mbo+/hbo werk- en denkniveau.
- Ervaring met verkoop en relatiebeheer, bij voorkeur in de buitendienst.
- Technische affiniteit en sterke commerciële en communicatieve vaardigheden.
- Kennis van of ervaring binnen de drinkwater-, afvalwater- of GWW-sector.
- Uitstekende beheersing van het Nederlands en goede beheersing van het Engels.
- Goede spreekvaardigheid in het Duits.
- Rijbewijs B en een flexibele, betrokken werkhouding.

Wat bieden wij?
- Een verantwoordelijke en zelfstandige salesfunctie met veel buitendienst.
- Veel ruimte voor eigen initiatief en persoonlijke ontwikkeling.
- Een aantrekkelijk salaris, passend bij jouw kennis en ervaring.
- Een auto van de zaak.
- Veel klantcontact binnen een specialistische en maatschappelijk relevante sector.

Klaar om onze verkoop te versterken? Neem contact op met dhr. J. Schmidt: j.schmidt@schmidt.nl / 06-53152139